

## STUDI & CARRIERE

Si diffonde tra gli avvocati d'affari la scelta di affidarsi a dei manager esperti

# Lo studio-azienda è sempre più realtà: gestione ai Coo

Pagine a cura di **ANGELO COSTA**

**C**hief operating officer (Coo): sono sempre più gli studi legali d'affari organizzati in forma associata, che considerano indispensabile avere al proprio interno questa figura professionale. Si tratta di una sorta di direttore generale che riesce a garantire efficacia ed efficienza all'organizzazione delle law firm. Una figura che più che titoli di studio specifici (può essere un ingegnere gestionale, quanto un laureato in economia o in materie letterarie), deve avere ottime capacità di gestire un'organizzazione complessa come uno studio legale e deve saper tradurre le sue competenze in rapidità decisionale, capacità relazionale e negoziale, flessibilità, competenza, capacità di condividere rapidamente le informazioni cercando sempre di garantire adeguati standard qualitativi e di controllo.

Secondo **Marco Clausi**, Chief operating officer di **Dla Piper**, infatti, «le law firm di medio-grandi dimensioni, e in particolare quelle internazionali, sono caratterizzate da un'organizzazione complessa e il ruolo del Coo è d'aiuto affinché i professionisti non debbano occuparsi di gestire le problematiche organizzative. Generalmente si tratta di profili con esperienza in realtà internazionali di

consulenza. Ci è richiesto di diventare anche dei punti di riferimento a livello internazionale, per ottimizzare e aiutare a Coordinare lo sforzo organizzativo a livello globale. Ogni giorno», continua Clausi, «mi confronto su diversi progetti nazionali e internazionali che hanno l'obiettivo di favorire il welfare societario grazie a politiche di risorse umane per creare un ambiente favorevole per professionisti e staff. Lavoro a tutti i livelli per rafforzare il senso di appartenenza al brand, le competenze, la condivisione

e la qualità oltre a rivedere l'organizzazione dello staff in base alle esigenze del business».

E **Federico Sutti**, managing partner dello studio legale **Dentons**, gli fa eco sottolineando che «il ruolo di un Chief operating officer in uno studio legale moderno è duplice. Da una parte deve garantire il perfetto funzionamento della macchina organizzativa a beneficio dei professionisti che possono così concentrarsi esclusivamente sul lavoro per i clienti. Allo stesso tempo, soprattutto in studi organizzati e complessi, deve anche aiutare i soci e i dipartimenti a organizzarsi in modo più strutturato ed efficiente visto che ormai alcuni team nei grandi studi nazionali e internazionali hanno raggiunto dimensioni ragguardevoli e al loro interno devo-

no essere gestiti come strutture «complesse» con la necessità di avere propri piani strategici e business plan allineati a quello dello Studio

in modo da garantire una direzione unitaria e lo sviluppo delle necessarie sinergie».

**È necessaria una figura centrale di coordinamento specializzato anche nel risk management**

«La comparsa del direttore generale all'interno degli studi legali», aggiunge **Marco Boido**, partner di **Transsearch**, società specializzata nel settore dell'executive search e della leadership assessment, «dimostra la crescente complessità delle organizzazioni composte da avvocati e la necessità di una figura centrale di coordinamento, di controllo e anche di comando. Last but not least, il direttore generale è tenuto anche a dirimere i conflitti, latenti o manifesti, tra i partner. Quest'ultima attività, spesso sottovalutata, è sicuramente la più importante e la più delicata. È inevitabile che avvocati affermati, con un lungo percorso di suc-



Peso: 100%

cessi e di gratificazioni alle proprie spalle, finiscano con entrare in conflitto, a volte solo per futili motivi. Per definizione del ruolo il direttore generale non è un avvocato; è quindi parte terza e può erigersi a mediatore per risolvere le situazioni di crisi. Con autorevolezza e di-

plomazia è sua missione ricomporre i dissidi e riportare i partner a concentrare gli sforzi sulla crescita dello studio. Del resto il successo dell'operato del direttore generale si misura proprio in questo: riuscire a mantenere una performance di eccellenza, un impegno costante ed una unità di intenti tra tutti i partner dello studio».

Secondo **Francesco Fiore**, partner e Chief operating officer di **Quorum Studio Legale e Tributario Associato**, «il processo di crescita degli studi legali, oltre a passare da un allargamento e arricchimento professionale della compagine sociale, richiede necessariamente un attento monitoraggio e perfezionamento delle relative procedure organizzative. In tale ottica, ma soprattutto al fine di garantire la massima trasparenza nei rapporti tra soci e prevenire ogni possibile errata interpretazione o applicazione delle regole statutarie, lo studio ha introdotto, a supporto del governance partner, la figura del Chief operating officer. È compito del

Coo di studio - continua Fiore - verificare periodicamente la corretta applicazione da parte di tutti i professionisti delle policy approvate dai soci, segnalare le criticità riscontrate, proporre iniziative volte a colmare tali criticità e migliorare l'efficienza e funzionalità dei processi, nonché curare il tempestivo aggiornamento del personale amministrativo su tematiche di natura normativa, quali per esempio anticiclaggio e privacy, e tecnica. Nella nostra realtà il profilo ideale per il ruolo di Chief operating officer deve aver maturato esperienze nel settore della compliance e del risk management».

#### Una professione con qualche punto interrogativo

E **Gianluca Scarpa**, senior manager di **Michael Page Italia**, pone l'accento, su una serie di elementi che è giusto vengano affrontati nel dibattito su questa nuova figura all'interno delle law firm: «le questioni in sospenso circa questo ruolo non sono poche, al punto che Deloitte ha condotto una ricerca di natura qualitativa e quantitativa su un campione di 300 aziende italiane, dalla quale è emersa una certa difficoltà nella definizione di questo ruolo sul nostro territorio, che, risultando essere molto più diffuso nel mondo dei servizi, tende ad agire nel mondo manifatturiero con un'impronta più operativa che strategica. Idealmente il Chief operating officer dovrebbe invece avere una visione olistica dell'azienda in cui opera, che gli permetta di guardare all'innovazione con strategia e pragmatismo, soprattutto in un periodo storico

di forte trasformazione digitale. Ora - continua Scarpa - immaginiamo la realtà legale italiana, dove gli studi, soprattutto quelli internazionali, stanno ormai assumendo, per complessità, le vesti dell'impresa multinazionale; per questo motivo la diffusione di questo ruolo all'interno di uno studio legale è in continua crescita, e in questo senso ci si aspetta che assuma un ruolo di Coordinamento strategico delle attività con la responsabilità di determinare gli obiettivi, monitorarli e, in generale, gestire le operazioni quotidiane al fine di massimizzare i profitti e la soddisfazione dei clienti.

L'efficacia della funzione, come per la maggior parte dei ruoli, va di pari passo con l'esperienza: anche in questo caso, maggiori sono gli anni maturati in ruoli simili, maggiore sarà la retribuzione; in Italia, per il settore legale, è ipotizzabile una forchetta tra i 60.000 e i 90.000 €. Tuttavia, non tutti gli attori risultano soddisfatti da questa innovazione. Non è - conclude il manager - solo il tema «economics» a destare perplessità; i soci degli studi vedrebbero ridotta la propria autonomia, andando a subire l'ingerenza di una figura «esterna» nel day by day? È una domanda che con ogni probabilità troverà risposte nel 2018, anno nel quale questa tipologia di figura dovrebbe continuare la propria ascesa nel panorama legale italiano».

#### Qualche esperienza di studio

Gli studi che stanno spe-



Peso: 100%

rimentando questa figura sono diversi e, nel complesso, le esperienze sono tutte positive. «Da parte nostra condividiamo senz'altro l'esigenza degli studi-azienda di dotarsi di professionalità manageriali specifiche per la business/office operation», dice

**Christian Faggella**, managing partner di *La Scala*

**Studio Legale**; «e questo non solo per la complessità sempre maggiore dell'organizzazione degli studi e del business, ma anche, e soprattutto (almeno nel nostro caso), per assecondare l'esigenza di implementare coerentemente ed efficacemente una serie di progetti e di c.d. «cantieri» che sempre più spesso caratterizzano l'agenda di uno studio strutturato: si va da progetti di It (basti pensare alle prossime imminenti scommesse sull'introduzione

dell'Intelligenza Artificiale nei nostri sistemi operativi) al business development, dai progetti di recruitment e talent pool all'evoluzione

*Supplemento a cura di* **ROBERTO MILIACCA**  
*rmiliacca@class.it*  
 e **GIANNI MACHEDA**  
*gmacheda@class.it*



**Marco Clausi**



**Federico Sutti**



**Marco Boido**



**Francesco Fiore**



**Gianluca Scarpa**



**Christian Faggella**



Peso: 100%

# Deve saper mediare con i soci sull'organizzazione

verso modelli societari.

La Scala, con l'adozione del Piano Strategico triennale elaborato con Kpmg Advisory, ha avviato una serie di cantieri la cui implementazione sarà affidata ad un manager specialista di Project Management che riporterà alla Direzione Generale, in capo alla quale stanno le funzioni di Coo».

Altra esperienza è quella dello studio **Toffoletto De Luca Tamajo**.

«Già nel 2012, in un'ottica di miglioramento continuo del servizio ai clienti e di focalizzazione sull'eccellenza dei processi operativi e dei sistemi informativi, abbiamo deciso di inserire nella nostra struttura organizzativa un Chief operating officer, l'ingegnere **Fabrizio Oteri**, al quale fanno capo le aree Marketing, amministrazione e finanza, risorse umane e qualità», racconta **Franco Toffoletto**, managing partner di Toffoletto De Luca Tamajo.

«Siamo uno studio specializzato che si occupa esclusivamente, dalla parte delle imprese, di diritto del lavoro e sindacale e contratti d'agenzia, con un'organizzazione efficiente e basata su procedure scritte e consolidate, pensate e realizzate per pianificare

e uniformare il flusso produttivo a qualsiasi livello, che consentono alle quattro sedi di Milano, Roma, Napoli e Bergamo di lavorare seguendo i medesimi processi con gli stessi standard.

Tutta l'organizzazione ruota intorno ad un software particolarmente innovativo, denominato *iLex*, che abbiamo sviluppato insieme a **Nctm** e ha ricevuto numerosi riconoscimenti. In questo contesto, il nostro Coo, oltre a Coordinare e ottimizzare tutte le attività operative dello studio, è anche Responsabile della Qualità. La figura del Coo», conclude Toffoletto, «sta divenendo sempre più importante per gli studi legali, così come è stato per le aziende.

Gli studi legali operano in un mercato sempre più concorrenziale oltre che globale, e la capacità di un Coo di saper anticipare i cambiamenti del mercato sono fondamentali per supportare il business e consentire una sempre maggiore competitività».

**Stefano Lucarini**, equity partner, membro del comitato di gestione di **Tonucci & Partners**, racconta come «lo studio Tonucci ha in corso approfondite riflessioni ed analisi all'interno della propria compagine sociale, nella consapevolezza del fatto che una realtà strutturata come la propria potrebbe beneficiare di una figura esperta in materia di gestione aziendale, che possa supportare lo sviluppo di un'organizzazione ancor più moderna ed efficiente.

Di frequente, infatti, il Comitato di Gestione dello studio si trova ad intervenire in relazione a tematiche o progetti di grande rilevanza, e ciò avviene an-

che attraverso il supporto di consulenti esterni di elevata professionalità e specializzazione, che tuttavia potrebbero essere in un prossimo futuro sostituiti da una o più figure integrate in modo organico alla struttura. Essendo infatti una realtà articolata con più sedi, sia nel territorio nazionale sia nell'est Europa, e operando nei settori di business più disparati, organizzati secondo una logica di dipartimenti che operano in team multidisciplinari, la nostra identità complessa fa sì che la figura del Coo possa risultare utile sotto diversi aspetti; ad esempio, per ottimizzare la gestione dei processi interni o per permettere alle singole pratiche di avere il miglior supporto nelle fasi di pianificazione ed organizzazione, ma anche per coadiuvare lo studio nelle decisioni strategiche a livello internazionale.

Inoltre, in considerazione dell'importanza sempre crescente che la tecnologia avanzata riveste (anche) per la professione legale, riteniamo che un Coo che abbia anche specifiche competenze It possa consentire un continuo adattamento alle innovazioni tecnologiche, agevolando tra l'altro l'accoglienza da parte dei professionisti delle nuove opportunità».

—@ Riproduzione riservata—



**Franco Toffoletto**



Peso: 39%



Stefano Lucarini



Peso: 39%