

1270-rtll7-waf5467789  
146823  
KfJH  
li  
092  
pw9e  
op1g  
p;1ou  
p;1ueg  
9-378f5  
-1239085-0913  
[-1308r590781  
p1923r5-13ou  
w2-to9l  
rsiodfgay7w0e4tbt  
rpxs1otg78w54egy  
sguy09h1  
.sdmnbvolgh  
.kasdvbp;asioegy;wie4  
2478

10°  
CV  
SPRING  
DAY



MILANO - PALAZZO MEZZANOTTE - BORSA ITALIANA - 9 APRILE 2024

# CONNECTING PEOPLE

Opportunities & Expertise  
in Distressed Credit Markets

Con il Patrocinio di



• PARTECIPA

<https://cvspringday.events/#partecipa>



• DIVENTA SPONSOR

<https://cvspringday.events/diventa-sponsor/>

L'EVENTO INIZIERÀ TRA

31

GIORNI

22

ORE

MINUTI

41

## OVERVIEW

Gli sforzi congiunti di deleveraging intrapresi dal 2015 in poi dalle istituzioni bancarie, investitori e servicer, hanno senza dubbio rafforzato il grado di resilienza dell'intero sistema finanziario italiano portando il totale NPE presente nei bilanci delle banche sotto la soglia dei 60 miliardi di euro. **Tuttavia, è cruciale riconoscere che il problema dei crediti deteriorati è tutt'altro che risolto. Intanto perché oltre 300 miliardi di euro di crediti, ceduti e cartolarizzati, in vari casi con ricorso alle GACS, non sono stati incassati e risiedono ancora nei bilanci degli investitori e dei loro veicoli. Ma di non minor importanza è il tema dei circa 200 miliardi di euro di esposizioni classificate come Stage 2, che se non adeguatamente e proattivamente gestiti rischiano lo scivolamento verso UTP o NPL, aree con indici di rischio ben più critici.**

**Questi scenari, accompagnati da una parte dall'attuazione della direttiva UE 2167/21 che punta alla creazione di un mercato unico europeo della gestione e acquisto crediti e dall'altra dal tanto atteso boom del mercato secondario delle transazioni di NPL, dovrebbero segnare l'avvio di un'ulteriore fase evolutiva dell'intero ecosistema rappresentato oggi dalla distressed credit industry.**

**In questi contesti emergenti assume crescente rilevanza porre particolare attenzione alla sostenibilità ed ai fattori ESG, concentrandosi in modo particolare sulla dimensione "Social" cercando di esplorare tutte quelle soluzioni, come ad esempio le nuove strutture di cartolarizzazione sociale, che potrebbe offrire soluzioni win-win a tutte le parti coinvolte.**

**Ma il tema dei crediti non performing coinvolge non solo il sistema finanziario e bancario, ma si estende anche ad altri mercati, tra cui quello delle Utility & Telco (di cui tratteremo nel corso dei lavori del pomeriggio). . Questi settori movimentano volumi interessanti sia in termine di posizioni che di GBV ed offrono così nuove opportunità di diversificazione degli investimenti per numerosi debt buyer e servicer.**

**Tutti questo e molto altro sarà tema di discussione e confronto della 10° edizione del CvSpringDay il primo grande evento dell'anno della credit industry.**

I principali topics:

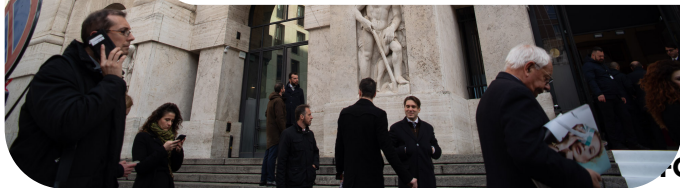
- **Il Mercato Unico Europeo del debt buying e servicing**
- **I Crediti in Stage2**
- **Il Mercato Secondario NPL Italiano**
- **I Market Place**
- **La Cartolarizzazione Sociale**
- **Le applicazioni AI nelle diverse fasi della gestione ed acquisto crediti**
- **I Crediti Utility & Telco**

**Vi aspettiamo insieme ai principali player del settore per una giornata imperdibile di confronto e dibattiti intervallati da numerosi momenti di condivisione e networking per favorire al massimo le opportunità di business tra i partecipanti.**





**DIVENTA SPONSOR**



(<https://cvspringday.events/wp-content/uploads/2023/01/cv-146.jpg>)



**RICHIEDI MAGGIORI INFORMAZIONI**

(<https://cvspringday.events/wp-content/uploads/2023/01/cv-141.jpg>)



(<https://cvspringday.events/wp-content/uploads/2023/01/cv-142.jpg>)

## La cessione e la gestione dei crediti problematici nei settori Utility, Energy, Idrico & Telco

### INDICAZIONI

Nel contesto della 10° edizione del CvSpringDay, l'appuntamento per tutti gli attori della credit industry, il pomeriggio ospiterà un focus verticale dedicato ai settori Utily, Energy, Idrico & Telco.

Questo focus rappresenta una piattaforma unica di discussione e approfondimento in grado di favorire l'incontro e confronto fra **credit e risk manager, CFO, CEO** delle aziende che erogano **servizi di pubblica utilità Energy, Utilities, Idrico & Telco** e gli operatori della gestione ed acquisto crediti, fra cui **investitori debt buyer, servicer, studi legali ed advisor**.

In contesti e scenari di mercato sempre più complessi ed imprevedibili, i temi legati alla gestione e alla cessione dei crediti assumono una sempre maggior importanza strategica, rappresentando uno dei primari driver di competitività e posizionamento per tutte le imprese del comparto. Per le imprese che erogano servizi da utenza il credito inoltre riveste un ruolo delicatissimo con un impatto sociale anche nelle politiche di sostenibilità, anche e soprattutto per quanto concerne alle tematiche **"Social"** nell'ambito dei fattori **ESG**.

Attraverso Round Table e Speech e grazie alla presenza di autorevoli Speaker e Panelist verranno affrontate le seguenti tematiche:

**Le transazioni di portafogli crediti in sofferenza**

- I fattori che influenzano la definizione del prezzo: la struttura e disponibilità dei dati e delle informazioni nelle data room; i termini prescrizionali e le contestazioni più frequenti nel processo di collection post cessione.

### Scopi e benefici della cessione dei crediti da utenza

- Analisi degli impatti della cessione dei portafogli crediti in sofferenza nella gestione operativa, contabile e finanziaria delle imprese di settore
- Il miglioramento dei principali indicatori e KPI
- La riduzione del rischio credito per l'originator e le opportunità di "incasso" per gli acquirenti

### Il framework operativo e regolamentare nei processi di vendita ed acquisto di portafogli crediti

- L'individuazione e selezione dei debt buyer legalmente autorizzati e la valutazione di affidabilità
- Le principali caratteristiche e tutele nella redazione dei contratti di cessione
- Il contenimento del rischio reputazionale per gli originator
- I rapporti post cessione con il cessionario e con gli utenti.

### Case history

Illustrazione di case history di successo nella cessione dei crediti nel settore: spunti pratici e best practice

## AGENDA

### MATTINA

**8:30 – 9:15 Accredito Partecipanti e Networking**

**9:15 – 9:30 Apertura lavori**

**9:30-9:40 Overview del mercato a cura di PwC**

**9:40 – 10:30 Italian Market versus European market**

### ROUND TABLE

**Moderano: Morya Longo, Giornalista Il Sole 24 Ore e Gabriele Guggiola, Partner PwC Italia Financial Services**

### INTERVENGONO:

**Valentina Borgonovi, First Vice President at Distressed Asset Management UniCredit**

**Marco Cozzi, Country Manager Italy Qualco**

**Manuela Franchi, Amministratore Delegato DoValue Group**

**George Georgakopoulos, Managing Director Intrum Greece**

**Giovanni Gilli, Presidente Intrum Italy**

**Francesco Guarneri, Co-Fondatore e Amministratore Delegato Guber Banca**

**Edoardo Lombella, Head of NPE Management Banco BPM**

**Antonella Pagano, Membro del Consiglio di Amministrazione Fire**

**10:30 – 11:20 La cartolarizzazione a valenza sociale**

**Keynote Speech a cura di Roberto Anedda, Senior Advisor Nomisma**

### ROUND TABLE

**Modera: Morya Longo, Giornalista Il Sole 24 Ore**

### INTERVENGONO:



**Paola Policicchio**, Head of Performing & UTP Centotrenta Servicing

**Luca Preziosi**, Head of Structuring **illimity**

**Fabio Stupazzini**, Responsabile cartolarizzazioni **Save Your Home** e Managing Director di **A&F**

**11:20 – 11:30** Intervista – Pitch

**11:30– 11:50** Networking Coffee

**11:50 – 12:40** Stage 2, UTP & NPL

## ROUND TABLE

**Modera:** **Morya Longo**, Giornalista **Il Sole 24 Ore**

### INTERVENGONO:

**Rino Antonucci**, Responsabile della Direzione NPE **Gruppo Credit Agricole Italia**

**Luigi Avogadro**, Amministratore Delegato **Luigi Luzzatti**

**Cristian Bertilaccio** Vice Direttore Generale e Direttore Sales & Operations **MBCredit Solutions**

**Vanes Bolandrini**, General Manager **RAD Informatica**

**Damiano Capolupo**, Responsabile Area Credit Asset Management **Gruppo BCC Iccrea**

**Cristian Sgaramella**, Legal Partner **PWC – TLS Partner**

**Alberto Sondri**, Executive Director **CRIBIS Credit Management**

**Fulvio Trabace**, Head of Customer Recovery Management **Agos Ducato**

**12:40 – 13:00** Latest news. Il nuovo quadro normative per debt buyer e servicer.

Intervista a **Marcello Grimaldi** Presidente **UNIREC**

**Modera:** **Morya Longo**, Giornalista **Il Sole 24 Ore**

### INTERVENGONO:

**Marcello Grimaldi**, Presidente **UNIREC**

**Cristian Sgaramella**, Legal Partner **PWC – TLS Partner**

**13:00 – 14.30** Networking Lunch

## POMERIGGIO

**14:30-14:45** Accredito Partecipanti

**14:45 – 15:00** Keynote speech di apertura a cura di **CRIF**

**15:00 – 15:45** Luci ed ombre sulla gestione dei crediti problematici nei settori **Utility, Energy, Idrico & Telco**

## ROUND TABLE

**Moderano:** **Morya Longo**, Giornalista **Il Sole 24 Ore** e **Christian Faggella**, Amministratore Delegato e Managing Partner **La Scala Società tra Avvocati**

### INTERVENGONO:

**Antonello Abis**, Direttore Operativo **Callmia**

**Ovidio Marzaioli**, Forum **UNIREC- CONSUMATORI**

**Lorenzo Rogato**, Credit Manager **Sinergy Luce e Gas**

**Ernesto Valeo**, Credit Manager **MET Energia Italia**

**Leo Violi**, Responsabile Credit Management **Gruppo Hera**

**Francesca Volpini**, Head of Revenue Cycle & Credit **SKY**

**15:45 – 16:00** L'acquisto dei crediti da utenze a seguito dell'adeguamento al nuovo quadro normativo

16:00 – 16:45 La cessione: rischi ed opportunità

ROUND TABLE

Moderano: **Morya Longo**, Giornalista **Il Sole 24 Ore** e **Christian Faggella**, Amministratore Delegato e Managing Partner **La Scala Società tra Avvocati**

**Francesco Careri**, Credit Manager **Utilità**

**Giancarlo Lanzavecchia**, Direttore Gestione Rischio Crediti **Enegan**

**Luciano Lentini**, End User & Carrier Credit Management **WINDTRE**

**Luca Ottolini**, CEO **Alegas- Gruppo Iren**

**Stefano Sagripanti**, Board Member **Europa Factor e Credit Factor**

**Francesco Ugenti**, Head of Business Development **Prelios Innovation**

16:45 – 17:00 Q&A e Chiusura lavori



<https://www.businessdefence.it/en>

<https://www.fortnes.com/>

<https://www.giovanardilex.it/>

<https://tyches.com>

[VAI ALLA SEZIONE SPONSOR](#)

**E LA SERA DELL'8 APRILE NON MANCARE AL GALA DINNER.  
UNA SERATA IMPERDIBILE PER FARE NETWORKING IN UN CONTESTO INFORMALE E RILASSANTE E...CON VISTA  
MOZZAFIATO SUL DUOMO DI MILANO!**



<https://cvspringday.events/gala-dinner/>



**DIVENTA SPONSOR**



**RICHIESTA DI PARTECIPAZIONE**

**TUTTA LA GIORNATA (dalle ore 9:00 alle ore 17:30).**



**RICHIEDI FREE PASS**



**PARTECIPA**



**PARTECIPA**



**PARTECIPA**



PARTECIPA

**IL CVSPRINGDAY SI TERRÀ NEL CENTRO CONGRESSI DEL PRESTIGIOSO PALAZZO MEZZANOTTE A MILANO, headquarter di Borsa Italiana dal 1932, anno della sua inaugurazione.**

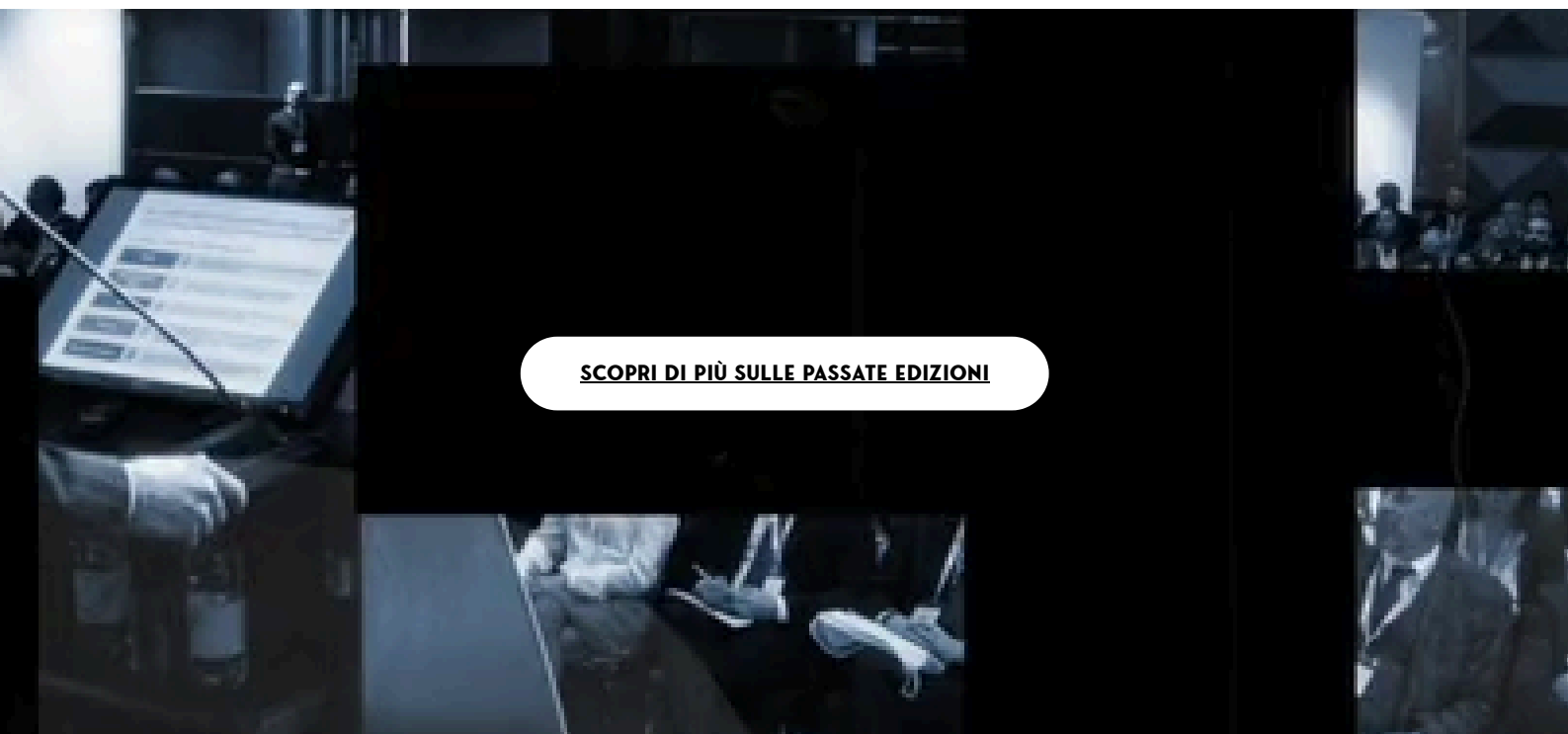
**PALAZZO MEZZANOTTE  
BORSA ITALIANA, SALA PARTERRE**

Piazza degli Affari, 6, 20123 Milano

Grazie alla posizione centrale, il Congress Centre and Services di Palazzo Mezzanotte è facilmente raggiungibile da qualsiasi punto della città attraverso numerosi mezzi pubblici.

**INDICAZIONI**





**SCOPRI DI PIÙ SULLE PASSATE EDIZIONI**

### PERCHÉ PARTECIPARE AL CVSPRINGDAY

- per aumentare e migliorare la visibilità
- per le tante occasioni di networking
- per promuovere il proprio brand
- per cercare partner affidabili
- per aprirsi a nuovi mercati (nazionali e internazionali)

**DIVENTA SPONSOR**



([https://cvspringday.events/wp-content/uploads/2024/01/CONV\\_407.jpg](https://cvspringday.events/wp-content/uploads/2024/01/CONV_407.jpg))



- Advisor
- Associazioni di categoria
- Authority
- Banche
- Debt Buyer
- Digital payments
- FIA
- FinTech
- Fondi di Investimento
- Info Provider & Investigation
- Law Firm
- Marketplace
- Servicer e Master Servicer
- SGR
- Società Credito al Consumo & Automotive
- Società di Leasing & Rent
- Software House
- Telco
- Utilities





## MATTINA



**ROBERTO ANEDDA**  
SENIOR ADVISOR  
NOMISMA

'tps://cvspringday/  
anedda/')



**RINO ANTONUCCI**  
RESPONSABILE  
DIREZIONE NPE  
CREDIT AGRICOLE

'tps://cvspringday/  
antonucci/')

(<https://www.linkedin.com/in/rino-antonucci-17607915/>)



**LUIGI AVOGRADO**  
AMMINISTRATORE  
DELEGATO  
LUIGI LUZZATI

'tps://cvspringday/  
avogrado/')

(<https://www.linkedin.com/in/luigi-avogrado-0947a498/>)



**CRISTIAN  
BERTILACCIO**  
VICE DIRETTORE  
GENERALE E  
DIRETTORE SALES &  
OPERATIONS  
MBCREDIT  
SOLUTIONS

'tps://cvspringday/  
bertilaccio/')

(<https://www.linkedin.com/in/cristianbertilaccio/>)



**VANES  
BOLANDRINI**  
GENERAL MANAGER  
RAD  
INFORMATICA

'tps://cvspringday/  
bolandrini/')

(<https://www.linkedin.com/in/vanesbolandrini/>)



**VALENTINA  
BORGONOVI**  
FIRST VICE PRESIDENT  
AT DISTRESSED ASSET  
MANAGEMENT  
UNICREDIT

'tps://cvspringday/  
borgonovi/')

(<https://www.linkedin.com/in/valentina-borgonovi-98a4776/>)



**DAMIANO  
CAPOLUPO**  
RESPONSABILE AREA  
CREDIT ASSET  
MANAGEMENT  
GRUPPO BCC  
ICCREA

'tps://cvspringday/  
capolupo/')

(<https://www.linkedin.com/in/cosimo-damiano-capolupo-39969a44/>)

39969a44/)



**MARCO COZZI**  
COUNTRY MANAGER  
ITALY  
QUALCO

'tps://cvspringday/  
cozzi/')

(<https://www.linkedin.com/in/marcocozzi/>)



**GIANFRANCO DOTE**  
CEO  
SAVE YOUR  
HOME

'tps://cvspringday/  
dote/')

(<https://www.linkedin.com/in/gianfrancodote/>)





**MANUELA FRANCHI**

**CEO  
DOVALUE  
GROUP**

'tps://cvspringde  
franchi/')

(<https://www.linkedin.com/in/manuela-franchi-7921307/>)



**GEORGAKOPOULOS**

**MANAGING  
DIRECTOR GLOBAL  
HEAD OF SERVICING  
GRUPPO INTRUM**

'tps://cvspringde  
giakopou/')

(<https://www.linkedin.com/in/george-giakopoulos-1620615/>)



**GIOVANNI GILLI**

**PRESIDENTE  
INTRUM ITALY**

'tps://cvspringde  
gilli/')

(<https://www.linkedin.com/in/giovannigilli/>)



**FRANCESCO  
GUARNERI**

**CO-FONDATORE E  
AMMINISTRATORE  
DELEGATO  
GUBER BANCA**

'tps://cvspringde  
guarneri/')

(<https://www.linkedin.com/in/francesco-guarneri/>)



**GABRIELE  
GUGGIOLA**

**PARTNER  
PWC ITALIA  
FINANCIAL  
SERVICES**

'tps://cvspringde  
guggiola/')

(<https://www.linkedin.com/in/gabrieleguggiola/>)



**EDOARDO  
LOMBELLA**

**RESPONSABILE  
GESTIONE NPE  
BANCO BPM**

'tps://cvspringde  
lombella/')

(<https://www.linkedin.com/in/edoardo-lombella-340bb113/>)



**MORYA LONGO**

**GIORNALISTA  
PROFESSIONISTA  
IL SOLE 24 ORE**

'tps://cvspringde  
longo/')

(<https://www.linkedin.com/in/morya-longo-1b76791a7/>)



**FERMO MARELLI**

**SENIOR FUND  
MAGER  
AZIMUT**

'tps://cvspringde  
marelli/')



**ANTONELLA  
PAGANO**

**MEMBRO DEL CDA  
FIRE**

'tps://cvspringde  
pagano/')

(<https://www.linkedin.com/in/antonella-pagano-1544218/>)



**PAOLA  
POLOCICCHIO**

**HEAD OF  
PERFORMING & UTP  
CENTOTRENTA  
SERVICING**

'tps://cvspringde  
polocicchio/')

(<https://www.linkedin.com/in/paola-polocicchio-ab106827/>)



**LUCA PREZIOSI**

**HEAD OF  
STRUCTURING  
ILLIMITY**

'tps://cvspringde  
preziosi/')

(<https://www.linkedin.com/in/luca-preziosi-05641337/>)



**CRISTIAN  
SGARAMELLA**

**LEGAL PARTNER  
PWC – TLS  
PARTNER**

'tps://cvspringde  
sgaramella/')

(<https://www.linkedin.com/in/cristian-sgaramella-1691373b/>)



**ALBERTO SONDRÌ**

**EXECUTIVE DIRECTOR  
CRIBIS CREDIT  
MANAGEMENT**

'tps://cvspringde  
sondri/')

(<https://www.linkedin.com/in/albertosondri/>)



**FABIO STUPAZZINI**

**RESPONSABILE  
CARTOLARIZZAZIONI  
SAVE YOUR  
HOME  
MANAGING  
DIRECTOR  
A&F**

'tps://cvspringde  
stupazzini/')

(<https://www.linkedin.com/in/fabio-stupazzini-09b3856/>)



**FULVIO TRABACE**

**HEAD OF CUSTOMER  
RECOVERY  
MANAGEMENT  
AGOS**

'tps://cvspringde  
trabace/')

(<https://www.linkedin.com/in/fulvio-trabace-44014b162/>)





**DIRETTORE OPERATIVO CALLMIA**

'tps://cvspringday/abis/)

(<https://www.linkedin.com/in/antonello-abis-a84452119/>)



**FRANCESCO CARERI**  
**CREDIT MANAGER UTILITÀ**

'tps://cvspringday/careri/)

(<https://www.linkedin.com/in/francesco-careri-676a8b3a/>)



**CHRISTIAN FAGGELLA**  
**DELEGATO E MANAGING PARTNER LA SCALA SOCIETÀ TRA AVVOCATI**

'tps://cvspringday/faggella/)

(<https://www.linkedin.com/in/christian-faggella-9235b615/>)



**GIANCARLO LANZAVECCHIA**

**DIRETTORE GESTIONE RISCHIO CREDITI ENEGAN**

'tps://cvspringday/lanzavecchia/)

(<https://www.linkedin.com/in/giancarlo-lanzavecchia-3015b878/>)



**LUCIANO LENTINI**

**END USER & CARRIER CREDIT MANAGEMENT WINDTRE**

'tps://cvspringday/lentini/)

(<https://www.linkedin.com/in/luciano-lentini-75b83624/>)



**OVIDIO MARZAIOLI**

**VICESEGRETARIO GENERALE MOVIMENTO CONSUMATORI RESPONSABILE FORMAZIONE CONSUMERS' FORUM**

'tps://cvspringday/marzaoli/)

(<https://www.linkedin.com/in/ovidio-marzaoli-a1937848/>)



**LUCA OTTOLINI**

**CEO ALEGAS – GRUPPO IREN**

'tps://cvspringday/ottolini/)

(<https://www.linkedin.com/in/luca-ottolini-7784911/>)



**LORENZO ROGATO**

**CREDIT MANAGER SENERGY LUCE & GAS**

'tps://cvspringday/rogato/)

(<https://www.linkedin.com/in/lorenzo-rogato-creditmanager/>)



**STEFANO SAGRIPANTI**

**BOARD MEMBER EUROPA FACTOR E CREDIT FACTOR**

'tps://cvspringday/sagripanti/)

(<https://www.linkedin.com/in/stefanosagripanti/>)



**FRANCESCO UGENTI**

**HEAD OF BUSINESS DEVELOPMENT PRELIOS INNOVATION**

'tps://cvspringday/ugenti/)

(<https://www.linkedin.com/in/francesco-ugenti-21a4105/>)



**ERNESTO VALEO**

**CREDIT MANAGER MET ENERGIA ITALIA**

'tps://cvspringday/valeo/)

(<https://www.linkedin.com/in/ernesto-valeo-aa652b5/>)



**LEO VIOLI**

**RESPONSABILE CREDIT MANAGEMENT GRUPPO HERA**

'tps://cvspringday/violi/)

(<https://www.linkedin.com/in/leo-violi-089aa31b/>)



**FRANCESCA VOLPINI**

**HEAD OF REVENUE CYCLE & CREDIT SKY**

'tps://cvspringday/volpini/)

(<https://www.linkedin.com/in/francesca-volpini-710669199/>)





Un'opportunità unica per approfondire alcuni dei temi più caldi per il futuro del mercato dei crediti distressed, fare networking con i principali player del settore e creare nuove opportunità di business.

**PARTECIPA**

I momenti migliori del 9° CvSpringDay



**PARTECIPA**



**DIVENTA SPONSOR**

