

**AGENDA**

**GIORNO 02 – 14 giugno 2018**

**09:00** Registrazione e visita all'area espositiva

---

**AUDITORIUM**



**09:45** Benvenuto e introduzione

---

**10:00** NPLs Market in Italia ed in Europa

**Vito Ruscigno**, PwC Associate Partner - Co Head NPL

---

**10:30** Tavola rotonda "Valutare, vendere ed acquistare i crediti deteriorati"

**Armando Capone**, Experian

**William Dellavedova**, MBCredit Solutions S.p.A.

**Christian Faggella**, La Scala Società tra Avvocati

**Massimo Prestipino**, UniCredit S.p.A.

**Emanuele Reale**, Hoist Italia S.r.l.

**Riccardo Sigaud**, Banca Ifis S.p.A.

---

**11:30** Networking Time

---

**12:00** L'incidenza delle tempistiche ed i costi giudiziari nei portafogli NPLs

**Antonio Rabossi**, Intrum Law Studio Legale

---

**12:30** Tavola rotonda "Il futuro della gestione degli NPL e degli operatori del settore: scenari; trend; regole; riforme?"

**Cristian Bertilaccio**, MBCredit Solutions S.p.A.

**Angela Greco**, Fire S.p.A.

**Francesco Guarneri**, Guber S.p.A.

**Paolo Pellegrini**, Cerved Group S.p.A.

**Paolo Sgritta**, Sistemica S.p.A.

---

**13:30** Termine NPL DAY

---



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 02 – 14 giugno 2018

FOCUS

10:30 - 12:30

**Aula 2**

a cura di **UNIREC**

**Tipologie contrattuali e tutela del credito: dal nomen iuris alla scelta del regolamento degli interessi più adeguato**

Sulla questione si è espresso con parere pro veritate l'autorevole Prof. Guido Alpa, con una disamina degli adempimenti svolti dalle agenzie di recupero per definire se essi inducano a qualificare il rapporto con le società committenti quale mandato o quale appalto di servizi. Il tema, lungi dall'essere una mera questione giuridica, ha un impatto diretto sulla realtà applicativa per una migliore tutela sia delle agenzie di recupero che delle società committenti. Pertanto dopo una analisi delle singole tipologie contrattuali, il pensiero del Prof. Alpa verrà illustrato mettendo a confronto le posizioni degli uffici legali e degli uffici contratti delle parti interessate.

**Aula 5**

a cura di **Studio Legale Di Lascio Farfariello**

**Sovraindebitamento: opportunità per creditore e debitore**

In tempi di ripresa economica permane uno spettro nelle economie occidentali. Il sovraindebitamento che, come un macigno, impedisce il recupero di posizioni e dei consumatori coinvolti nel problema. Il legislatore nazionale stimolato da quello europeo ha apportato negli ultimi anni delle innovazioni normative anche alla disciplina concorsuale, volte a risolvere le crisi da sovraindebitamento; il focus dell'avvocato Paola Farfariello farà il punto sullo stato dell'arte della riforma fallimentare e delle attività volte al contrasto del fenomeno, con case history ed un approccio pratico.



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 02 – 14 giugno 2018

FOCUS

10:30 - 12:30

**Aula 6**

**a cura di ANC – Ass. Naz.le Commercialisti**

**La leva del credito per lo sviluppo e la crescita del paese – Il ruolo del Commercialista**

La necessità di una nuova cultura finanziaria; Lo strumento del Business Plan per il Commercialista; Fidiprof: la cooperativa di garanzia fidi dei liberi professionisti; Il nuovo modello di rating del Fondo Centrale di Garanzia; Microcredito: incentivo per i giovani imprenditori e professionisti; Mini Bond: valido strumento di finanziamento alternativo anche per le aziende non quotate; Il ruolo dei Commercialisti quali consulenti degli Istituti di Credito

---



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 02 – 14 giugno 2018

FOCUS

14:30 - 16:30

Aula 2

a cura di La Scala Società tra Avvocati

### **Utilities e morosità: il recupero del credito e del cliente**

In un contesto che vede crescere il livello di morosità anche nel settore delle utilities, incrementare la volatilità dei rapporti contrattuali a seguito della sempre crescente liberalizzazione dei settori e aumentare il numero di reclami sollevati da clienti e debitori, ci confronteremo su questi temi con i primari operatori dei settori gas, energy e telco, nonché con i più accreditati servicer del mondo utilities.

Indagheremo le esigenze più attuali degli operatori, le problematiche legate alla morosità e agli impatti anche sociali del problema. Discuteremo insieme sulla possibilità di adottare modelli di gestione idonei a preservare il rapporto con i clienti e al tempo stesso risolvere il problema delle morosità.

Partiremo dagli esempi concreti portati dalle testimonianze dei nostri panelist e dall'interazione con i partecipanti, con l'idea di valorizzare il ricorso a strumenti anche alternativi al tradizionale recupero crediti, come le varie forme di negoziazione previste dal nostro sistema, oppure il ricorso a KPI non solo quantitativi ma anche qualitativi che mirino a ristabilire il corretto dialogo con il consumatore.

Aula 5

a cura di Creden S.p.A.

**La gestione del credito: big data, analisi e statistica vengono in aiuto alle strategie di recupero.**

### **Syrio e un case history dal mondo Utility**

Oggi abbiamo a disposizione una quantità enorme di dati e la matematica offre la possibilità di estrarne conoscenza e di utilizzarli per descrivere la realtà. Così, anche il recupero crediti, attraverso modelli, algoritmi, metodi numerici e statistici, acquisisce efficacia e progettualità. Da qui nasce Syrio, una piattaforma in grado di estrarre, visualizzare e analizzare rapidamente le

[www.fieradelcredito.it](http://www.fieradelcredito.it) – [clicca qui per partecipare](#)



Expo Sponsor



informazioni davvero utili e riutilizzarle per aumentare l'efficacia del recupero. Attraverso un case history mostreremo come questo strumento può essere applicabile al mondo Utility.

**Aula 6**

**a cura di AITI, EY S.p.A., Nex Treasury**

### **L'imPAIRment dei crediti commerciali in ambito IFRS 9: solo compliance o anche un'opportunità?**

Le principali nuove disposizioni IFRS 9 in ambito crediti commerciali:

- Le metodologie per il calcolo dell'imPAIRment dei crediti commerciali
- Impatti sul processo di monitoraggio del credito ed eventuali riflessi su strategie di credit collection, flussi informativi e sistemi IT
- Esempi applicativi

### **Nex Treasury: l'accesso diretto all'ampiezza e all'efficienza del mercato finanziario, a disposizione del tesoriere corporate, per la gestione della liquidità e dei rischi finanziari**

Gli obiettivi di Mifid2:

- Trasparenza
- Reporting
- Struttura del Mercato
- Protezione dell'investitore

Le problematiche affrontate fino ad oggi in relazione ai diversi obiettivi  
Quali gli sviluppi futuri? (Ulteriori interventi normativi, Brexit etc.)

---